

Et af landets førende Salesforce-konsulenthus får strategisk investor med ombord

Det danske konsulenthus DynaCap Consulting har på bare tre år etableret sig blandt landets førende konsulenthus inden for implementering af Salesforce. Nu får de Strøjer Capital med på rejsen som strategisk investor med henblik på at fastholde momentum for vækstrejsen.

DynaCap Consulting har de sidste tre år årligt leveret trecifrede vækstrater ved at hjælpe virksomheder med at optimere og automatisere deres processer gennem Salesforce-plattformen. Som led i vækstrejsen og den videre professionalisering, blev der i december etableret en professionel bestyrelse bestående af tidligere landechef for Salesforce i Danmark og Norge, Jacques Soelberg, og tidligere COO for IBM i Norden, Peter Botn. Nu er det endelig officielt, at DynaCap også styrker forretningen med en strategisk investor, med henblik på at fastholde momentum for vækstrejsen.

Valget er faldet på investeringsselskabet Strøjer Capital, stiftet af iværksætter Christian Strøjer, der bla. var med til at skalere og i 2017 exite det norske tech-selskab Melin Medical (i dag Convene).

“Der var mildt sagt flere interesserede om budet, men det stod klart for os, at Strøjer Capital var præcis den strategiske investor, vi ledte efter,” siger CEO Jeppe Taaning, der i december 2020 stiftede DynaCap sammen med Thomas Henney. “Det er selvfølgelig en styrke, at Christian har et indgående kendskab til Salesforce og deler passionen for det univers med os. Derudover har han og holdet i Strøjer Capital flere af de kompetencer, ressourcer og ikke mindst erfaringer med at skalere en IT-virksomhed, som er vigtige for os på vores videre vækstrejse.”

Den nye investor er begejstret for at blive en del af DynaCap, som bliver én af Strøjer Capitals største investeringer til dato. “Når vi investerer, investerer vi først og fremmest i mennesker, og her er Jeppe og Thomas et sjældent godt miks af kommerciel forståelse og tekniske færdigheder. Derudover er de drevet af ægte entusiasme for at optimere virksomheder ved hjælp af den nyeste teknologi,” siger Christian Strøjer og fortsætter: “Og så kender jeg Salesforce fra mine år i Norge og ved, hvor stærk og effektiv platformen er, når det kommer til drift og ledelse af en virksomheds kommercielle værdikæde”.

Strøjer Capital har været et aktivt investeringsselskab siden 2019. Porteføljen tæller med DynaCap godt ti selskaber, som stifter Christian Strøjer og hans team ikke kun hjælper med finansiering, men også med løbende strategisk rådgivning. Af andre selskaber i porteføljen kan nævnes selskaber som Justdrive, Pentalock, Rubberduck og Embankment.

Amerikanske Salesforce er i dag en af verdens største softwarevirksomheder. Deres verdensførende CRM-plattform hjælper virksomheder med at organisere og automatisere salgsaktiviteter, herunder optimering af kundeservice, kundeanalyser og markedsføring. I 2022 kom Salesforce ud med en omsætning på knap 31 milliarder dollars, og i 2023 forventer de en fortsat tocifret vækst. Selskabet er børsnoteret og har en samlet værdi på godt 1.500 milliarder kroner.

For yderligere spørgsmål:

CEO Jeppe Taaning - 30 93 42 33 – jt@dynacap.dk

CEO Christian Strøjer - 51 24 49 22 - christian@strojercapital.com